



09

VOL.06

2019

仕事と遊べる  
真剣勝負



1st

Aoki Yuma

青木 悠磨

立命館大学 経営学部4回生  
GTF

新規  
41 件  
獲得



夢中になれる環境に感謝！

**1位になった感想・想い**

優秀な方々が沢山いる中で、自分が1番になれたということは素直に嬉しいです！なによりも、夢中になって働ける環境をつくってくださった会社の方々や、僕を支えてくれている周りの人に本当に感謝しています！

**自分を漢字1文字で表すと**

海

海が大好きで、海のように広い心で人生を過ごしたいと思っています。

**今後のビジョン**

25歳までにお金を貯めて、大好きな車で世界一周をすることです。色々な国に行き、様々な景色を見て、帰ってきたら子どもの頃から夢だった車屋を目指します！

**仕事でチャレンジしたいこと**

最強の営業マンになるべく、仕事を通じて出来るだけたくさんの人たちと出会いたいです。今の時代は、営業マンも何を売るかの前に、「誰」がどんな「思い」で売っているかが問われます。人と出会うことで、自分と向き合い、どんな人の心も理解できるような優しい人になりたいです。

**これなら誰にも負けない！と思うこと**

足の中指が一際長いところです！手の小指と同じくらいの長さがあります。

# 2nd

## Tanaka Shoya 田中 翔也

龍谷大学  
経営学部3回生  
PLC名古屋 マネージャー



- 1.翔  
翔鳥のように、常に自由に羽ばたいているからです。
- 2.これからも件数を取り続けて、お金を稼ぐことです。
- 3.特に無いです。
- 4.飲み会をするときの想像力

- 1.欲  
自分の中にある欲望が、仕事に対しての気持ちを駆り立てているからです。
- 2.次のステップが見据えられるまで、変わらず動き続けることです。
- 3.20代のうちに1億円稼ぐことです!!
- 4.楽観的思考力  
僕はこれにすごく長けていると思います!



# 3rd

## Yamamoto Kyohei 山本 喬平

青山学院大学  
経済学部4回生  
PLC東京 マネージャー

- 1.勢  
自分自身、勢だけは誰にも負けないと思っているからです!
- 2.ベネフィットマーケティング(自組織)の発展  
獲得件数の増加を図るため、営業マンの強化を行っていきたいです。
- 3.ベネフィットマーケティングの強化  
今後のビジョンと同じですが、獲得件数を増やすために動いていきたいです。
- 4.熱量  
朝から晩までずっと仕事の話をしたり、将来の話などをすることができます!話が長いので、チームのみんなに鬱陶しがられる時があります。笑

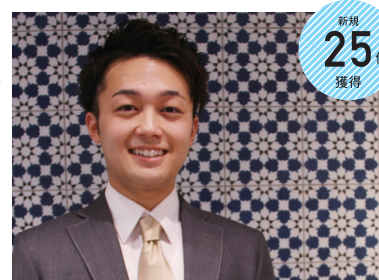
# 4th

## Ibaraki Ryo 茨木 凌

近畿大学  
経営学部商学科卒  
ベネフィットマーケティングリーダー



- 1.優  
誰にでも優しく接する様に心がけていて、名前にも入っているからです。
- 2.海外のセレブみたいにプールで女の子10人くらいと遊びたいです。
- 3.結果を安定して出せるリーダーを関西から育てたいです。
- 4.人懐っこさには自信があります!



# 5th

## Uchida Yuki 内田 優希

関西学院大学  
経済学部4回生  
PLC関西 マネージャー

# 5th

## Kazuma Terada 寺田 和真

摂南大学  
法学部4回生  
PLC関西 リーダー



- 1.和  
「和」という字のように、日本人の勤勉な心を忘れることなく、周囲との調和をとることを心がけています。名前にも入っているからです。
- 2.部下から月間30件プレイヤーをたくさん輩出することです。
- 3.月に100万円稼ぐことです。
- 4.イジられる力!

# YUMA AOKI Conversation

編集・インタビュー:石橋

スピードスター

青木悠磨が語る。

経験と仲間が結果を生み出す。



石橋: 第2弾の対談コーナーです!!

第2弾のお相手は、8月に日本ネットワークコミュニケーションズ株式会社に入社され、わずか2ヶ月で獲得件数トップの座を勝ち取ったGTF 青木悠磨さんです。なぜこのような素晴らしい結果を残すことができたのか等、たくさんお話を聞いていきたいと思っておりますので、どうぞ宜しくお願い致します!

青木: この度はこのような対談の場を設けていただき、ありがたい気持ちがあると同時に、とても緊張しています。宜しくお願い致します!

石橋: さて、今回9月の獲得件数ランキング1位おめでとうございます!!

青木: ありがとうございます! 優秀な方がたくさんいらっしゃる中で、このような結果を残すことができて、すごく嬉しく思います!

石橋: このような素晴らしい結果を残せた勝因はなんだと思われますか?

青木: 僕は大学1回生の頃から2年間ほど訪問販売をしていました。その経験もありましたし、何より一緒に稼働している仲間の存在が大きかったと思います。

石橋: お互いを高め合える仲間の存在は大きいですね。

青木: はい! 僕の1番弱いところは、飽き性で継続力がないところなのですが、仲間と連絡を取り合って、励まし合い、認め合いながら頑張っています。尊敬する仲間達なので、みんなが頑張っていると、僕も負けていられない! とやる気が起きます。余談ですが、テンションを上げるための移動中の音楽は欠かせません! 移動中が1番楽しいかな~(笑) それと、稼働の日は朝ごはんをしっかり食べることが大事ですね!!

石橋: 仲間の存在以外にも青木さんのテンションの源があるのですね!

青木: 他にもありますよ。僕は人が好きなので、人と関わることができ

る営業という仕事は、僕にとってとても魅力的で、とても楽しいです。営業は断られて当たり前! と思って挑んでいるので、僕の話聞いてくださるだけで本当に嬉しいです。

石橋: 青木さんのそんな思いがお客様に伝わって、9月の獲得件数41件にも繋がっているのでしょうか。

青木: そうだといいですね。僕は、仕事についてどれだけ考えられるか、どれだけ時間を割くことができるかが大事だと思っています。稼働の前日は、その日どのような動きをするか、タイムスケジュールをしっかりと組んでから挑みます。そういう細かいことが、件数を獲得するための秘訣だと思っています。

石橋: 素晴らしいです! そんな完璧な青木さんですが、今後の目標を教えてくださいてもよろしいでしょうか。

青木: 今後の目標は、月30件は獲得し続けるということと、お客様にお会いした時に笑顔になっていただけるような仕事をする事です! ご縁があって担当させていただいたと思っているので、そのお客様に納得していただき、満足していただけるように頑張ります! 別の道にはなりますが、いつか車屋さんをして、車を販売したりしてみたいです。僕は小学3年生から車がずっと好きで、今でも大好きです! いつか自分で車を販売できるような店舗を持ってみたいと思っています。

石橋: たくさんの目標や夢があって本当に素晴らしいと思います。これからもそれに向かって走り続けてください! 青木さんのご活躍をご期待しております。本日は貴重なお時間をいただき、ありがとうございました。

# BEAUTY SALES WOMAN 営業マン女子メンバープロフィール紹介

①趣味(マイブーム) ②得意料理 ③今後の目標

Kokoro Ito



伊藤こころ

PLC 名古屋  
名古屋大学 理学部生命理学科3回生

- ①・就職活動で色々な人の考え、背景を知ること  
・自分について考えること  
・愛沢えみりさんの美に見惚れること
- ②オムライス
- ③自分を大切にしてくれた人を幸せにする・大切にできる人になることです!

Aoi Hirate

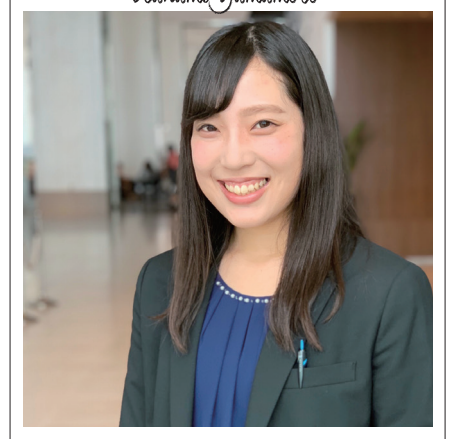


平手葵

PLC 名古屋  
愛知県立大学 日本文化学部4回生

- ①シーシャ
- ②パンケーキ
- ③女子営業マンとして活躍して、女性が入りやすい場づくりをすることです!

Hanami Yamamoto



山本華弥

ベネフィットマーケティング  
法政大学 経営学部卒

- ①スノーボード
- ②冷奴
- ③ランボルギーニを乗りこなすことです!

## 起業や仕事に活かせる資格

### (起業)

#### ファイナンシャルプランナー

資格には、民間資格と国家資格の2種類があります。国家資格の「FP技能検定3級」は誰でも受験することが可能です。社会保険や生命保険、事業承継や相続に関するコンサルティングに必要な知識が身に付き、自身の経営や将来設計にも役立ちます。

#### 中小企業診断士

ビジネスコンサルタントとして独立する時に信頼性の確保に役立ちます。行政書士や税理士、公認会計士と比べるとハードルが低いのがメリットです。また、中小企業の経営に関する情報を効率よく身につけることができます。

#### ビジネス実務法務検定3級

ビジネスを行うにあたって、必要となる法律の知識を効率的に身に付けるための検定試験です。具体的には、民法、会社法、労働法などが出題の中心であり、経営者としても最低限知っておかなければならない法律を網羅的に学ぶことができます。

### (事務職)

#### マイクロソフトオフィススペシャリスト(MOS)

マイクロソフトオフィスのアプリケーションの実践的なスキルを問う試験です。

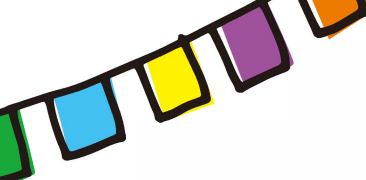
WordやExcelの実務スキルを向上したい人に向いています。日常業務では限定的な機能しか使用していない人には、発展的な機能や使い方について知るきっかけにもなります。

#### VBA エキスパート

MOSのアドバンス版で、マイクロソフトのエクセルやアクセスにおいて使われるプログラミング言語「VBA」の活用方法を学べます。簡単なプログラムを組んで作業を高速化・自動化したり、人力では難しい処理を実装したりできるので、職場で重宝されるスキルです。

#### 簿記

一般事務の中でも専門職である経理は、実践的なスキルや技術が要求されます。会社のお金の流れを記録・管理するのが経理の仕事ですが、簿記はその業務遂行のために必要な企業の日々の経営活動を記録・計算・整理し、企業の経営状態・財政状態を明らかにする簿記のスキルが身に付いているかを問う試験です。



第1回

# NNC大運動会

Sport



9月11日(水)、大運動会を開催し、約50名が参加しました。

### 競技

- チーム対抗リレー
- 大縄跳び
- フットサル
- ドッジボール
- 2人3脚&ぐるぐるバットリレー

1位 黄色

2位 赤色

3位 青色

